

第19回東京国際ブックフェア

対談

全ては“読者の為に！”

書店直接取引

～物流とシステムが担う役割～

パネラー

NET21／恭文堂書店
ディスカヴァー・トゥエンティワン
京葉流通倉庫
光和コンピューター

代表取締役	田中	淳一郎氏
取締役社長	干場	弓子氏
代表取締役	箱守	和之
専務取締役	寺川	光男

平成24年7月6日

目次

1. N E T 2 1 とは？
2. 新しい潮流に期待すること（N E T 2 1）
3. ディスカヴァー・トゥエンティワンのご紹介
4. ディスカヴァー・トゥエンティワンの取り組み
5. 京葉流通倉庫のご紹介
6. 京葉流通倉庫（K-Web）
7. 光和コンピューターのご紹介
8. ディスカヴァー・トゥエンティワンの書店 E D I
9. 書店・出版社・倉庫・システムベンダーの役割

平成24年7月6日
第19回 東京国際ブックフェア

1. NET21とは？



NET21とは？

NET21は、仕入れを合理的かつ効率的に行うために、2001年に有志書店が出資、設立した協業会社です。現在は、協業化の効果で、ある程度仕入れが軌道に乗ったこともあり、売るための手法の研究や売り場作りなど、会員書店参加型のプロジェクトを進めています。

私たちの会社の目的

ベストセラー・ロングセラーを中心とした効率のよい仕入れをすることが目的です。そこから派生して、それを売るための販売情報などを集めて、売り切る環境を作り、その結果、最終的に各店の売上げを伸ばしていきたいと考えています。

私たちの会社の経営理念

1. 地域に密着した書店経営で、地域のお客様に貢献します
2. 出版物の販売を通し出版文化に貢献します
3. 出版物の効率的な仕入・販売運営を行うことによって、出版業界に貢献します。

私たちの会社の自慢

- 商品の調達力
- ASPによる各店の売行き状況の把握
- 信頼できる経営者の輪
- 出版にかかわる情報の質と量
- NET21の規模をバックにしたダイナミズム

私たちの会社の主な活動

- 会員定例会(年6回)
- ジャンル別会議(文庫・実用書等)
- 本部を中心にした店頭活性
- その他(顧客管理・消耗品共同作成等)

NET21を読み解く6つのキーワード

- 1) 自主独立 (経営の自主独立)
- 2) フロンティアスピリッツ (未知の事にチャレンジする)
- 3) ネットワーク (情報共有のネットワーク・人と人とのつながり)
- 4) 分散と集中 (リスクなどの分散、バイイングパワーなどの集中)
- 5) 熱意ある人の気づき (新陳代謝の源は熱意ある現場のエネルギー)
- 6) すべては一冊の本から (「量」で流通する本を「質」に変える)

2. 新しい潮流に期待すること(NET21)



直流通は新しい

直流通は、昨日今日始まった仕組みではなく、また、今まで直である事で、取次を経由する流通に対して、阻害されるという事もなかった。それが普及しない原因として、輸送コスト、営業力の不足、集金業務の煩雑さ、配本制度に慣らされた書店業務などがあげられると思う。新しい事を新しくやるのは、大変難しい。

期待すること ①

直流通が普及しない原因を、ITがどれだけ解消することができるか。WEBなどを駆使して、営業業務の補完や請求集金業務などを、どれだけ書店に負担をかけず、行う事が出来るかに期待。

期待すること ②

直流通である以上、取引条件は個々という事になる。買切りだったり、正味安だったり、期間限定だったり、どのくらい取引条件をバラエティーに富んだ内容に出来るか期待。

期待すること ③

送品の全てが分かり、POSで売上状況と市場在庫が把握できるようになったとき、出版社がどんなマーケティングをするのか期待(同時に恐怖)

将来的に



書店にとって、直流通が最も魅力なのは、納期と量を調整できる事だ。つまり、必要な時に必要な分だけ店頭置く事が出来るという意味だ。現在、『返品率』を下げる事が最も効率的であると思われるが、実は、最短の納期で確実に必要な本を入れる事が、最も効率的であるという事に気づかされると思う。その反面効果的に売るという点では、疑問が残る。現在、送品にメリハリを利かせ、出版社の意向を書店に伝えているのは、やはり取次業務だ。とくに、地方に行けば、取次営業マンからの情報は貴重である。営業面への不安は拭えないが、結果的にはコミュニケーションによって解決していくしかないだろう。直版元のポータルサイトを作ったり、共同配送・返品・集金などでコスト削減、省力化ができてくると、本格的にビジネス形成されていくのではないだろうか。

3. ディスカヴァー・トゥエンティワンのご紹介



資本金 2,000万円

従業員数 正社員45人 アルバイトスタッフ全国20名

直取引書店 常設直取引店 約4,500店

出版点数 約1,200点（2012年7月現在）

出版物 ビジネス書/自己啓発書/女性実用/
教育・学参書/携書/サイエンス/
手帳/電子書籍 他



4. ディスカヴァー・トゥエンティワンの取り組み

- 1 売れるコンテンツ
- 2 書店さまとの協力による積極的な店頭プロモーションならびにデータ分析による的確なマーケティング
- 3 著者・読者・書店員さんを結ぶブッククラブ
- 4 電子書籍の自社ダウンロードサイト
- 5 SNSの積極的な活用
- 6 日本を世界にアピールするための積極的な版權sell



5. 京葉流通倉庫のご紹介



本 社	埼玉県戸田市
資本金	9,000万円
設 立	1966年6月
事 業	倉庫業・運送業・通関業 物流システム開発・販売（サード・パーティー・ロジスティクス事業） 医薬品販売業・食品製造業
所管面積	約21万平方メートル（およそ東京ドーム4.5個分）
主要荷主	出版業・化学工業・食料工業・日用品・流通

6. 京葉流通倉庫(K-Web)



とは、

出版社様、書店様からインターネット経由でログインしていただき、在庫検索や受注入力、又はCSV・PDFデータのダウンロード等、ご利用いただく方の用途に合わせて機能をカスタマイズ出来るWebシステムです。

御用聞き
出版社様・書店様向けサイト

いらっしゃいませ
ログインIDとパスワードを入力して下さい

ログインID:
パスワード:
パスワードを保存: ☐

[バックアップ用のURL](#) は登録されておりますでしょうか？

をクリックすると、『お気に入り』の登録画面が出てきます。お早めに登録をお願いします。

通常のURLに接続できない時にはこちらをご利用下さい。通常のURLが接続可能な時はご利用にならないことがございます。

またログインID、パスワードの保存をされている方は、予めバックアップURLに接続して保存される事をお勧めいたします。

cybertrust
secured site
クリックして確認

京葉流通倉庫では、お客様のプライバシー保護のため、ビートラステッド・ジャパン社のデジタルIDを取得しSSL暗号化通信に対応しております。

標準機能 : 在庫検索、受注入力、新刊重版予定管理、在庫調整、保留管理、履歴検索、予約管理、出版VAN連携、各種データダウンロード 等

7. 光和コンピューターのご紹介



資本金 3, 0 0 0 万円

売上高 1 6 億円（2 0 1 1 年度決算）

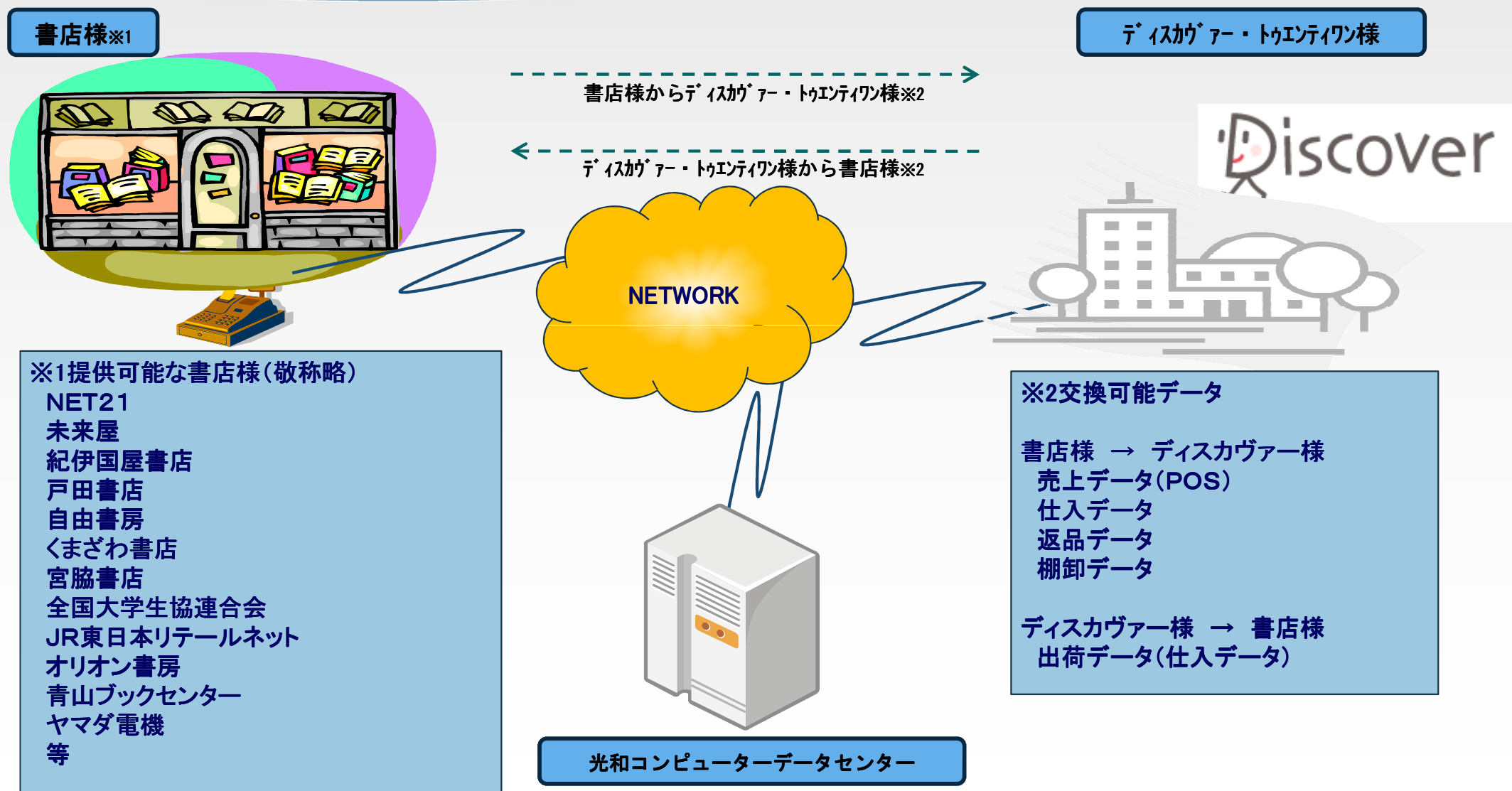
従業員数 1 2 5 人（2 0 1 1 年現在）

導入実績（出版社） 約 2 3 0 社

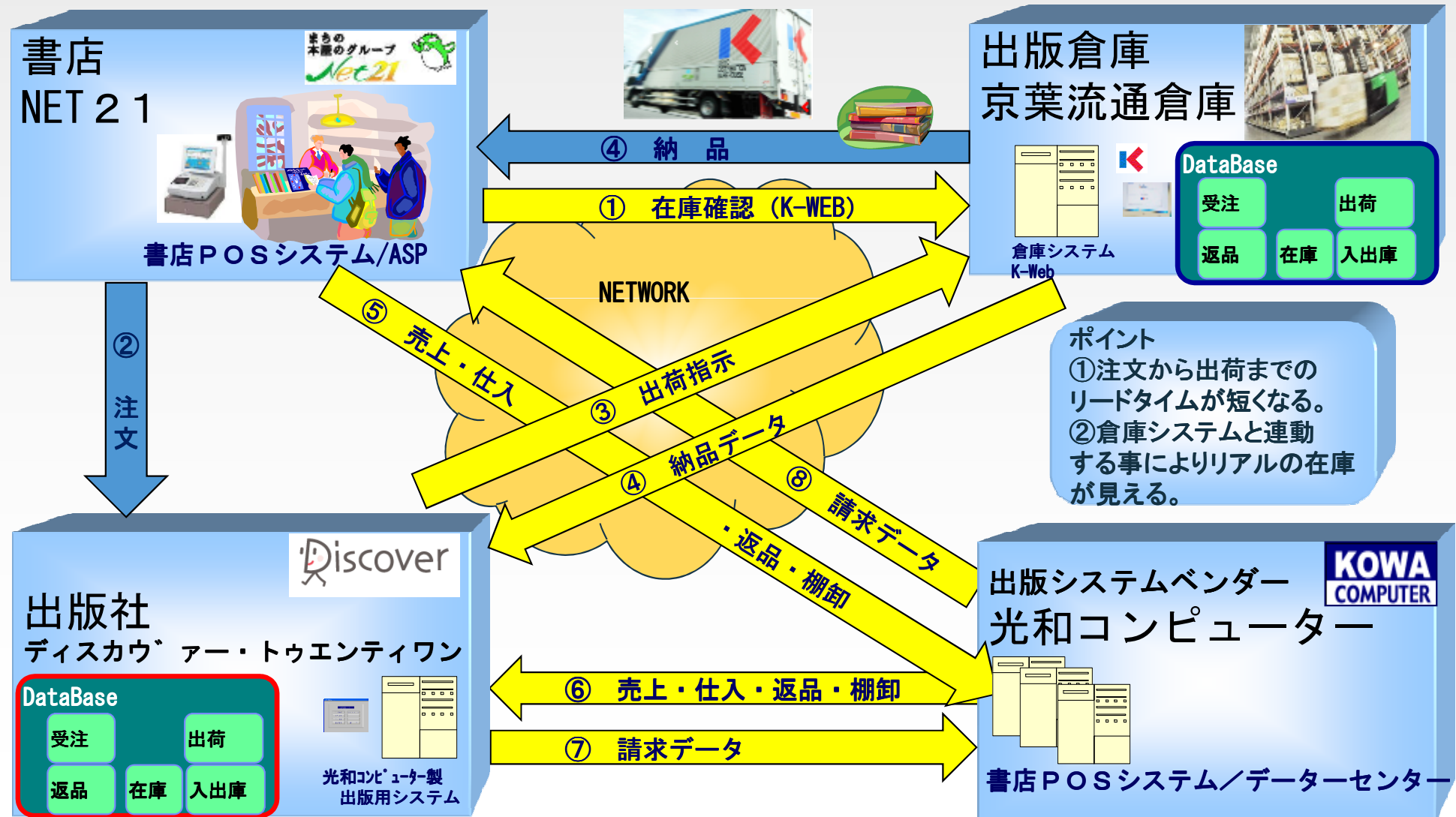
導入実績（書店） 約 9 0 書店チェーン（約 1, 0 0 0 店舗）

導入実績（取次） 1 0 社

8. ディスカヴァー・トゥエンティワンの書店EDI



9. 書店・出版社・倉庫・システムベンダーの役割



最後に

ご清聴ありがとうございました。