出版システム

簡易販売サイトを急遽構築 コロナ禍での教科書販売乗り切る

文化通信

出版産業の最新マーケティング情報紙

BBB Bunkanews
Book
Business 12/149
2020

成文学

簡易販売サイトを急遽構築 コロナ禍での教科書販売乗り切る

株式会社成文堂

創 業:1947年 会社設立:1960年 資本金:1000万円 代表者:阿部成一 従業員:30名

所在地: 〒162-0041東京都新宿区早稲田鶴巻町514

電 話:03-3203-9201



成文堂·松野課長

㈱成文堂は新型コロナウイルス感染拡大によって、大 学での対面による教科書販売ができなくなり、急遽、わ ずか2週間ほどで簡易通販サイトを立ち上げて乗り切っ た。さらに今後を見据えて来春に向けて本格的なショッ ピングサイトを構築中だ。

同社の創業は戦後、初代の阿部義任氏が1947年に 早稲田の地で古書を販売する書店としてスタート。その 後、新刊書の扱いや出版活動を始めた。出版部は改訂 を含めて年間100点ほどの法律論文集や大学教科書を 刊行している。

書店は現在、早稲田大学に面した早稲田正門店(新 宿区)、国士舘大学本校内の国士舘店(世田谷区)、同 大学鶴川校舎内の鶴川店(町田市)、同大学多摩校舎 内の多摩店(多摩市)、愛知学院大学内の日進店(日進 市)、同大学新校舎内に今年オープンした名城店(名古 屋市)の大学内店舗を運営する。

さらに、路面店として巣鴨駅前店(豊島区)、南浦和店 (さいたま市)、国会議事堂店(千代田区)、フランチャイ ズのナカワデ店(豊島区)を展開している。

書店事業は日本出版販売や大学図書などの取次と取 引し、国士舘大学ではすべての教科書を一手に扱って いるほか、愛知学院大学では他の大手書店とともに教 科書などを販売。大学生協がある早稲田大学では自社 出版部の法律書と語学書の一部を販売している。

■今春の大学教科書販売は好調

大学の教科書は安定している反面、近年は少子化に 加えて科目の細分化によって1クラスの受講者 数が減少。さらに教員がネットで資料を配付するだけで 済ませるなど、教科書販売にも逆風も吹いている。それ でも、今春は感染症の拡大によって授業開始時期が大 幅に遅れリモートによる授業が続いたにも関わらず、教 科書の売れ行きは良かったという。

「他の出版社に聞いても同様ですが、対面授業がなく不 安な学生さんが、とりあえず教科書は買ってお こうと思ったようです」と営業部・松野清司営業課長は話 す。

■大学から急遽オンライン販売の要請

書店部門でも、巣鴨などの路面店は周囲の大型書店 や駅ビル内の書店が休業したこともあり、「街には人影 がまばらなのに、怖いぐらいにレジにお客様が並びまし た」という。

急に通常以上の売れ行きになったため、店舗スタッフ は補充作業などに追われたが、「本が売れないと言わ れますが、改めて人は本を読むのだと実感しました」と 松野課長。

しかし、学内店舗での教科書販売は大きな試練にさらされた。

4月初旬に同社が一手に教科書を販売している国士舘大学 から、授業をリモートにして学生を学内に立ち入らせないことに したため、教科書を通信販売するよう求められた。

ネット販売を行っていなかった書店部門は、出版部の基幹シ ステムやWeb制作を担当する光和コンピューターに相談。4月 16日にリモートで打ち合わせを行い、簡易版で対応することに して、5日後には光和側が提案書を提出、5月14日にネット販売 を開始した。「大学と取り決めたギリギリのところでオープンでき ました」と松野課長も胸をなで下ろした。

■簡易サイトで繁忙期を乗り切る

簡易サイトは国士舘大学と早稲田大学をそれぞれ立ち上げ、 同社が扱う教科書のリストを掲出し、学生が必要な教科書を選 んで住所など必要事項を記入するとメールが配信される仕組み だった。

注文リストから各店舗の売場でピッキング作業を行い、不足し ている書籍は出版社に発注。揃えた教科書を箱詰めして代金 引換で発送する作業を行った。

開始当初は1日の注文件数が1000件に達したこともあり、ス タッフが5月の連休も出勤して対応した。学生が通販に慣れて いないため、住所の番地が抜けているといった不備も発生。そ のたびにスタッフが個別に電話をかけて確認したりした。

また、教科書のリストがデータベースになっていなかったので 、新たに教科書が決まるたびにPDFのリストをホームページに アップ。国士舘大学分だけでこの作業が30回ほど発生したとい う。それでも6月までにはほぼ販売を完了することができた。

■本格通販サイトを来年3月開設へ

同社はこれを機に本格的な通販サイトの構築を決めた。

今後も同様の事態が発生する可能性があることとともに、これ までも学生が長い行列を作って教科書を購入する光景を疑問 視する声があったためだ。教科書の通販サイトを運営する競合 の大手書店もあり、今後は通販機能が必要になると判断した。

光和コンピューターとは11月20日にキックオフミーティングを 持ち、2021年3月までにサイトを開設することを決定。検索でき るデータベースやショッピングカート機能などを実装し、「独自に 通販できる体制を整えます」と松野課長は説明する。